

զացմամբ, մաքսային ձեւակերպումների ժամանակի կրճատմամբ եւ այլն: Այս պարագայում իրագործվող միջոցառումների արդյունավետության գնահատումը ենթադրում է առանձին ուղղություններում ստացված մասնակի արդյունքների ամփոփում եւ ընդհանրացում:

Այսպիսով՝ վերը նշվածից պարզ է դառնում, որ ռիսկերի կառավարման համակարգի ներդրումը մաքսային մարմինների գործունեության արդյունավետության բարձրացման նախադրյալներ է ստեղծում: ՌԿԶ-ն, ինչպես համոզվեցինք, բարդ համալիր է, դրա մշակումը եւ ներդրումը բավականաչափ ընդգրկուն գործընթաց է, որն իրենից ներկայացնում է ՌԿԶ-ի կազմավորման մեկնարկային պայմանների ապահովման եւ առաջնային ընթացակարգերի կազմակերպման բազմափուլ ընթացակարգ:

Մեր համոզմամբ՝ ռիսկերի կառավարման համակարգի ներդրումը նպատակահարմար է իրականացնել հետեւյալ հաջորդական փուլերով.

- ✓ մաքսային օրենսդրության խախտումների ամփոփ վերլուծություն,
- ✓ մաքսային մարմինների կողմից ՌԿԶ տարրերի կիրառումը կանոնակարգող նորմատիվ-իրավական բազայի ստեղծում,
- ✓ ռիսկերի նվազեցման ուղղված միջոցառումների համակարգում,
- ✓ ռիսկի չափանիշների համակարգի մշակում,
- ✓ մաքսային մարմինների կողմից մաքսային հսկողության մեթոդների կիրառման գործիքակազմի ընդլայնում, ընտրողականության ապահովում,
- ✓ ռիսկերի նվազեցման միջոցառումների տնտեսական արդյունավետության գնահատման մեթոդաբանության մշակում եւ կիրառում,
- ✓ մաքսային համակարգում տեղեկատվական նորագույն տեխնոլոգիաների ներդրում,
- ✓ ՌԿԶ տվյալների բազայի ստեղծում եւ շարունակական թարմացում:

Մեր փոխադրյալ էր արդյունավետության գնահատումը ենթադրում է առանձին ուղղություններում ստացված մասնակի արդյունքների ամփոփում եւ ընդհանրացում:

Մեր համոզմամբ՝ ռիսկերի կառավարման համակարգի ներդրումը նպատակահարմար է իրականացնել հետեւյալ հաջորդական փուլերով.

- ✓ Определение долгосрочной концепции (стратегии);
- ✓ Разработка и утверждение прогнозов экспорта и импорта, а также валютного, внешнеторгового и платежного балансов;
- ✓ Контроль за деятельностью министерств, ведомств, концернов и ассоциаций, производственных объединений и предприятий всех форм собственности, вовлеченных во внешнеэкономическую деятельность;
- ✓ Создание условий и стимулов для более активного и эффективного участия страны в международном разделении труда.

Государство с целью защиты своих национальных интересов, интересов всего общества регулирует внешнеэкономическую деятельность, а также воздействует тем или иным способом на участников возникающих при этом отношений, оказывая им поддержку или создавая неблагоприятные условия для осуществления отдельных видов внешнеэкономической деятельности.

Государственное воздействие на субъекты внешнеэкономической деятельности может быть прямым (например, предоставление конкретным экспортам льгот по уплате таможенных пошлин) или косвенным (устанавливая высокие импортные тарифы на какую-либо продукцию, государство побуждает участников внешнеэкономической деятельности импортировать не эти, а другие товары).

Такое воздействие осуществляется принятием законодательных нормативных актов, регулирующих отношения, возникающие при ведении внешнеэкономической деятельности, и имеет своей целью защиту как общественных, так и частных интересов.

Ему присущи следующие направления:

- Обеспечение упрочения экономики, ее стабильности и развития.
- Все государственное регулирование направлено на эти цели. В частности, государство составляет прогнозы по объемам и структуре экспортно-импортных операций, осуществляет таможенный, а также валютный контроль, обеспечивая репатриацию валютной выручки с тем, чтобы не допустить экспорта товаров и ресурсов по заниженным ценам и отток капитала из страны и, следовательно, защитить свои экономические интересы.
- Обеспечение безопасности здоровья граждан и защиту окружающей среды.
- Устанавливаются специальные требования к ввозу определенных товаров, предусматривая наличие у импортера сертификата качества, ветеринарных, санитарных свидетельств.
- Обеспечение возможности доступа отечественных хозяйствующих субъектов на зарубежные рынки.

В этих целях правительство заключает международные соглашения, стремясь обеспечить благоприятный режим экспорту своих товаров, а также принимает меры к недопущению его ограничения. В мировой практике принято также заключать соглашения с интеграционными группировками и государствами, где существует угроза одностороннего введения антидемпинговых или иных ограничительных мер в отношении импорта национальных товаров. В случае заключения соглашений экспорт этих товаров ограничивается установленными квотами.

Необходимо отметить, что зарубежными странами предъявляются требования к импортируемым товарам как по качеству, так и по маркировке. В разных странах существует различный порядок ввоза товаров, предусматривающий наличие целого ряда различных документов. В практике мировой торговли широко применяются ограничения на импорт ряда товаров, которые могут быть как временными, так и постоянными.

Обладание информацией по вопросам условий осуществления экспорта – необходимая предпосылка для успешного ведения внешнеэкономической деятельности, для достижения должного уровня конкурентоспособности национальных предпринимателей. В этих целях правительства создают системы по оказанию информационно-консультационных услуг отечественным экспортерам, что обусловлено обязанностью государства содействовать развитию экономики, в том числе экспорту национальных товаров. Соответствующая база наличествует в виде

Օգտագործված գրականություն

1. ՀՀ Մաքսային օրենսդրություն. 06.07.2000
2. Մաքսային ընթացակարգերի պարզեցման եւ ներդաշնակեցման մասին միջազգային կոնվենցիա (Վիտտոյի վերանայված կոնվենցիա, 1999)
3. Тимошенко И.В., Таможенное дело, М.: Экономика, 2001.
4. Таможенное обслуживание внешнеэкономической деятельности, М.: Экзамен, 2001.
5. Customs in the 21st Century, Enhancing Growth and Development through Trade Facilitation and Border Security, WCO, June 2008.

органов, представляющих государство за рубежом и имеющих большие возможности по сбору необходимой информации.

- Обеспечение конкурентоспособности отечественных предпринимателей и недопущения нанесения им материального ущерба устанавливаются, в частности, специальные антидемпинговые и компенсационные пошлины на некоторые импортные товары.

- Обеспечение стимулирования развития отдельных отраслей экономики и содействие научно-техническому прогрессу.

В этих целях государство может проводить льготное кредитование закупок нового оборудования, осуществлять страховые экспортные кредиты, предусматривать ряд льгот по экспортно-импортным операциям с тем, чтобы обеспечить модернизацию производства, повысить конкурентоспособность, как с целью обеспечения нужд отечественной промышленности, так и с целью продвижения национальных товаров на зарубежные рынки.

- Обеспечение нужд отдельных отраслей экономики.

Осуществляется различными способами. Например, чтобы обеспечить предприятия отдельных отраслей необходимым сырьем, государство непосредственно через уполномоченные органы заключает договоры на поставки продукции для своих нужд. Возможно и содействие в обеспечении сырьем и оборудованием путем установления льготного режима импорта такой продукции, а также путем ограничения экспорта продукции, без которой не могут работать отечественные предприниматели.

- Регистрация участников внешнеэкономических связей.

Она осуществляется для обеспечения учета участников внешнеэкономических связей, создания условий для получения информации и консультационных.

Таким образом, основная задача государства состоит не в установлении ограничительных мер по регулированию внешнеэкономической деятельности ее участников, а во всемерном содействии их выступлению на мировом рынке.

Каждое государство представляет свою модель регулирования внешнеэкономической деятельности исходя из многочисленных факторов, как то: географическое положение, ресурсы, выход к морю, политическое положение.

Для нас, конечно, немало важен мировой опыт и практика ведения внешнеэкономической деятельности, но при этом перенимая опыт или "копируя" законы, необходимо детально изучить факторы приведшие к его принятию и внедрению, а также все стороны вовлеченные в исполнение.

Законы должны адекватно и вовремя реагировать на происходящее вокруг и максимально быстро обеспечить защиту и добросовестную конкуренцию. Как известно, инициаторами законов выступают различные министерства и ведомства, зачастую и крупные хозяйствующие субъекты, которые выступают с предложениями в изменении в законодательстве, и тут важна роль государства, которая обязана правильно оценить предложение. В быстро меняющемся технологичном мире, когда постоянно появляются новшества, вполне вероятно что на государственных постах может не оказаться соответствующего специалиста, который бы реально оценил ситуацию. Тут уже необходим опыт других стран для сравнения аналогичной ситуации и модели регулирования.

Так, в области связи был внесен закон, который имел целью защиты прав потребителей, который был скопирован с европейского. Закон имел целью предоставления абоненту находящемуся за границей "в роуминге" точной информации о тарифе услуг связи. Но не были учтены множество факторов, что абонент может в течении одного часа сменить 3-х операторов его обслуживающих, где тарифы, будут сильно колебаться, так что в зависимости от зоны покрытия цены будут меняться, а весь список невозможно переслать и уместить в сообщениях, максимальное количество символов которое 160. В Европе существует зональная тарификация и в зависимости от зоны абонент знает во сколько ему это обойдется. Решили применить зональную тарификацию и для абонентов связи, но другой закон ограничивает максимальную маржу, обеспечивающую наценку 15%¹. Но так как тарифы разные, то и она может колебаться от 50% до -50%, а это значит, что необходимо найти баланс между прибылью и законом, и найти усредненный коэффициент.

В итоге страдает потребитель, для которого вроде бы создавались условия. Происходит следующая схема. Национальный оператор обслуживающий абонента, разбивает на условные зоны, найдет более выгодные варианты для получения прибыли (более развитые сети операторов и более близкие по тарифам) и необязательно дешевые, устанавливает цены на зоны и когда абонент пересекает границу, "закрепляет" его в сети определенного оператора, тем самым лишая абонента возможности выбора оператора с подходящим тарифом и с услугами связи, которые ему необходимы.

В законе об иностранных инвестициях РА² было принято, что при осуществлении инвестиций на определенную сумму, иностранный инвестор будет освобожден от уплаты налога на прибыль, потом этот закон не применили к подобному виду инвестициям по разным причинам, главная причина заключается в том что, реальные инвестиции намного ниже. Происходит следующее:

- Закон принятый несколько лет назад опять не полностью оценил ситуацию, связанную с таможенным регулированием.

- В таможенной деятельности есть очень много недочетов³:

- ✓ отсутствие мировых цен на товары, что приводит к тому, что товары завозятся со стороны крупных предприятий с иностранными инвестициями по очень завышенным ценам, (что выгодно нашему государству, уплата пошлин), то есть фиксация происходит по прецедентам, автоматически для мелкого импортера такого рода цена не устраивает, конфликт интересов и нездоровая конкуренция, искусственно созданная таможенной деятельностью.

Для этого необходимо при растаможивании требовать экспортную декларацию, а также иметь отдел, который бы быстро мог реагировать и исследовать мировые, рыночные цены на товары.

Одним из факторов завышения цены товара крупным иностранным инвестором, явился как раз закон об иностранных инвестициях призванным к привлечению иностранного капитала, но не был учтен фактор слабого контроля за ценами ввозимых товаров.

Кроме того необходимо, перед предоставлением таких льгот,

ПРИНЦИПЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Тема диссертации:

Эффективность внешнеэкономической деятельности НКР

Научный руководитель:

Юрий СУВАРЯН

Доктор, профессор экономических наук

**Илона
ПЕТРОСЯН**

**Соискатель
Армянского
Государственного
Экономического
Университета**



необходимо создать комитет из независимых аудиторов, для оценки реального капитала и инвестиций, который смог бы выявить подобного рода махинации, и кроме того выявить завышения расходов, чтобы снизить прибыль, и уклониться от выплаты реальной суммы налога на прибыль.

Еще один фактор, который не регулируется законом, это займы, которые предприятия могут предоставлять за границу и получать из-за границы, их процентные ставки. Один из простых способов не платить налогов на полученные дивиденды, это предоставить долгосрочный заем, можно и без процентов, закон не запрещает, в то время, когда это необходимо ограничивать во времени (при предоставлении из страны) и в процентах (при получении).

Еще один нерегулируемый способ вывоза капитала, это получение консалтинговых услуг, прочих видов услуг и программного обеспечения, которые также никак не контролируются.

Необходимо ввести также жесткие условия для заключения договоров перед сделками, и при переводе денег и экспортно-импортных операциях иметь договор или вести реестр и оценку услуг. Так как от любых неудобных изменений в законах, заключаются договоры датируемые до начала вступления в силу закона, а так как закон не имеет обратной силы, а договор носит характер юридического документа, то можно заключать договора с любой датой. Подобная практика договоров используется в российском законодательстве, в законе о валютном регулировании.

Необходимо также ввести в законах, определения, которые четко определяли бы те или иные виды услуг, так как нечеткое их определение, также дает место для возникновения спорных моментов против этих же законов.

Необходимо адаптировать таможенное законодательство в соответствии с правилами Инкотермс. А так как все товары растаможиваются на территории Армении, то соответственно, изменения в законе о таможенной деятельности в Армении.

Инкотермс – это международные правила, признанные правительственными органами, юридическими компаниями и коммерсантами по всему миру, как толкование наиболее применимых в международной торговле терминов. Сфера действия Инкотермс распространяется на права и обязанности сторон по договору купли продажи в частности поставки товаров. каждый термин представляет собой аббревиатуру из трех букв.

Например, такое условие поставки как DDP, никак невозможно применить в Армении.

DDP- Delivery Duty Paid (...named place of destination) поставка с оплатой пошлины (...название места назначения)⁴.

Термин "Поставка с оплатой пошлины" означает, что продавец предоставляет прошедший таможенную очистку и незагруженный с прибывшего транспортного средства товар в распоряжение покупателя в названном месте назначения. Продавец обязан нести все расходы и риски, связанные с транспортировкой товара, включая где это потребуется, любые сборы для импорта в страну назначения (под словом "сборы" здесь подразумевается ответственность и риски за проведение таможенной очистки, а также за оплату таможенных формальностей, таможенных пошлин, налогов и других сборов).

Если стороны согласились об исключении из обязательств продавца некоторых из расходов, подлежащих оплате при импорте (таких, как налог на добавленную стоимость –НДС), это должно быть четко определено в контракте купли-продажи.

Данный термин не может применяться, если продавец прямо или косвенно не может обеспечить получение импортной лицензии.⁵

Невозможность заключается именно в том, что импортрование и растаможивание может осуществить только резидент республики Армении и уплата НДС, только может быть произведена в бюджет резидентом. Хотя по контракту НДС может взять на себя получатель, но таможенную очистку невозможно произвести.

То есть, если вы ввозите товар, осуществляете переговоры, проводите тендеры, вы обязаны учесть все расходы связанные с доставкой и реальной ценой товара.

Кроме того, естественным следующим шагом, после единой таможенной зоны со странами СНГ, должна быть единая зона НДС.

Кроме того отменяется также, что договор между странами об избежании двойного налогообложения, должен иметь более простые формальности и гибкий касательно языка. То есть сертификаты и справки предоставляемые в государственные органы для освобождения от уплаты налога должны составляться толь-

ко на русском (например, для стран СНГ) и на английском языках, а не с добавлением армянского текста, который приводит к тому, что ни один государственный орган не соглашается поставить подпись под непонятным ему текстом.⁶ То есть, подобного рода справки и сертификаты, должны быть адаптированы под международные, а не национальные стандарты.

Рассмотрим таможенное законодательство некоторых стран СНГ, которые касаются вопроса, кто может являться декларантом товаров пересекающих границу.

Согласно таможенному кодексу РА декларант не может являться:

- ✓ Лицо или уполномоченное лицо со стороны перевозчика, перевозящее товары.

- ✓ Только граждане РА, исключение составляют физические лица перемещающие товары, согласно таможенному кодексу РА.

- ✓ Несут ответственность о подлинности информации декларируемого товара

- ✓ Лица, являющиеся попечителями лиц не достигших 16-ти лет и недееспособных лиц, которые уполномочены и несут полную ответственность за достоверную, информацию о декларируемом товаре.⁷

Кроме того, существует еще один пункт на наш взгляд, противоречащий вышеуказанному пункту.

Импорт товаров иностранными гражданами:

- Для пропуска товаров декларированных, с явным товарным количеством, ввозимые иностранными гражданами в режимах "импорт свободного обращения" или "реимпортируемые" таможенные органы пребывают:

- ✓ предоставить контракт поставки заключенный с резидентом РА, или

- ✓ в порядке установленном законом, зарегистрироваться на территории РА качестве хозяйствующего субъекта

- ✓ в случае несоблюдения требований, предусмотренных пунктом 1 данной статьи, таможенные органы запрещают импорт товаров.

- ✓ натуральные размеры товаров явного товарного количества, определяет правительство РА.⁸

Таможенный кодекс Украины описывает следующим образом:

Декларантами могут быть предприятия или граждане, которым надлежат товары и транспортные средства, которые перемещаются через таможенную границу Украины, или полномочные ими таможенные брокеры (посредники).

Декларантами товаров и транспортных средств, которые надлежат гражданам, также могут быть граждане, уполномоченные собственниками указанных товаров и транспортных средств на осуществление декларирования нотариально удостоверенными поручениями.⁹

Декларант исполняет все обязанности и несет в полном объеме ответственность, предусмотренную одексом, независимо от того, он ли есть собственник товаров и транспортных средств, которые перемещаются через таможенную границу Украины, таможенным брокером или другим уполномоченным лицом.

Декларант обязан:

- Осуществить декларирование товаров и транспортных средств соответственно порядку, установленному одексом, на требование таможенного органа предъявить товары и транспортные средства для таможенного контроля и таможенного оформления, предоставить таможенному органу предусмотренные законодательством документы и сведения необходимые для выполнения таможенных процедур;

- Уплатить налоги и сборы¹⁰

Таким образом, не отмечая резидентство подателя декларанта, Украина возлагает все обязанности на лицо, которое провозит товары через границу, и таким образом упрощает ввоз товаров в страну и осуществление транспортировки до любого пункта назначения указанного в договоре.

Рассмотрим идентичные пункты таможенных кодексов, некоторых стран СНГ.

"Декларантом может быть лицо, перемещающее товары и транспортные средства, лицо таможенный брокер. Декларантом может быть юридическое или физическое лицо Республики Узбекистан, за исключением случаев перемещения через таможенную границу физическими лицами товаров для некоммерческих целей и иных случаев, определяемых таможенными органами. Декларант выполняет все обязанности и несет в полном объеме ответственность, предусмотренную законодательством,

независимо от того, является ли он лицом, перемещающим товары и транспортные средства через таможенную границу, либо таможенным брокером.¹¹¹

“Декларантом может быть лицо, перемещающее товар и транспортные средства, либо таможенный агент. Декларантом может быть только отечественное лицо, за исключением случаев перемещения через таможенную границу Республики Беларусь физическими лицами товаров не для коммерческих целей и иных случаев, определенных Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь.”¹¹²

“Декларантами могут быть:

1. Казахские лица;
2. Иностранцы и физические лица (при перемещении в упрощенном или льготном порядке);

3. Иностранцы, пользующиеся льготами по таможенным платежам, в соответствии с главой 36 настоящего кодекса;

4. Представительства иностранных организаций, зарегистрированных на территории Республики Казахстан в установленном порядке, при заявлении таможенных режимов временного ввоза, транзита, а также выпуска из свободного обращения товаров ввозимых для собственных нужд таких представительств.”¹¹³

1. “В качестве декларанта могут выступать лица, перемещающие товары, а также любые иные лица, правомочные в соответствии с гражданским законодательством Кыргызской Республики распоряжаться товарами при соблюдении условия, предусмотренного пунктом 3 настоящей статьи;

2. Ответственность за подачу таможенной декларации таможенному органу несет лицо, перемещающее товары;

3. Декларантом может быть только отечественное лицо, за исключением следующих случаев перемещения товаров через таможенную границу:

Физическими лицами не для коммерческих целей, иностранными лицами, пользующимися таможенными льготами в соответствии с главой 30 настоящего Кодекса, иностранными организациями, имеющими представительства, зарегистрированные (аккредитованные) на территории Кыргызской Республики в установленном порядке, при заявлении таможенных режимов временного ввоза, реэкспорта, транзита, а также выпуска для свободного обращения товаров, ввозимых для собственных нужд таких представительств, иностранными перевозчиками при заявлении таможенного режима транзита.”¹¹⁴

Кроме того для определения таможенной стоимости товара ведется таможенная статистика, которая является общедоступным информационным материалом статистики внешней торговли.

Например на Украине различают 6 методов определения стоимости товаров: по цене соглашения; по цене соглашения относительно идентичных товаров; по цене соглашения относительно подобных (аналогичных) товаров; на основе отчисления стоимости (цена товара на рынке Украины проданная наибольшей партией, не более, чем за 90 дней до ввоза товара, если нет такового, за основу берется цена единицы товара, прошедшего переработку с поправкой на добавленную стоимость); на основе добавления стоимости (затраты на производство, затраты на реализацию, прибыль); резервный метод (оценка товаров с учетом мировой практики).¹⁵

Согласно ч. 1 ст. 9 Венской конвенции о договорах международной купли-продажи, “стороны связаны любым обычаем, относительно которого они договорились, и установленной практикой отношений”. И лишь только при отсутствии таковых, правоприменитель будет обращаться к части 2 ст. 9 Конвенции и устанавливать содержание торгового обычая, в том числе и с помощью Инкотермс 2000 “при отсутствии договоренности об ином считается, что стороны подразумевали применение к их договору или его заключению обычая, о котором они знали или должны были знать и который в международной торговле широко известен и постоянно соблюдается сторонами в договорах данного рода в соответствующей области торговли”.

Следовательно, если к договору подлежит применение национального права или Венская конвенция, то в приоритетном порядке перед торговыми обычаями¹ подлежит применению практика, сложившаяся во взаимоотношениях сторон, в том числе и та, которая сформировалась при постоянном использовании сторонами, базисов закрепленных в Инкотермс 90. Таким образом, если есть основания полагать, что при заключении предыдущих договоров стороны использовали для толкования терминов,

содержащиеся в контракте, положения Инкотермс 90, то суд для определения взаимных прав и обязанностей сторон также должен использовать Инкотермс 90.

Такой подход к внедрению закона, можно с легкостью назвать “законом вслепую”. В законах касающихся экономики и налогообложения, которые издаются, приводят к каким-либо изменениям, особенно в области связанных с новыми технологиями, необходимо применять “маркетинговый” подход.

Предложения

● Установить льготный режим для ввоза техники и оборудования с целью увеличения, как иностранных, так и внутренних инвестиций

● Создать единую информационную систему, и при конечной цели импорта НКР установить более низкие таможенные платежи, с условием перехода границы НКР, с регистрацией в таможенном пункте, взвешивании и проверке деклараций в течении 30 дней, в случае обратного ввоза в Армению доплатить разницу таможенных пошлин, налогов и платежей.

● При ввозе с/х и прочей продукции произведенной на территории Амени, обязательно спрашивать сопроводительные документы и договора купли продажи, стандарты, которых будут предложены и разработаны соответствующими органами. При доставке с/х продукции, производителем товаров в течении 30 дней запрашивать договор оптовой или розничной продажи (стандарты которых предоставляются на таможенных пунктах), проинформировать необходимые метрические действия на границе. В случае прочей продукции отгрузочная накладная и сопроводительные документы, также с предьявлением договора в течение 30 дней.

● При принятии какого либо закона или поправки касающихся внешних сделок и прочих, которые имеют важное значения для взысканий в государственный бюджет дополнительных доходов, объявлять конкурс на сайте, специально предназначенном для подобного конкурса или почтовых ящиках, специально для конкурса, без ограничения территории, для комментариев, которые были бы полезны и помогли избежать недочетов в принимаемом законе, поправке или не соответствии определенным стандартам. Конкурс должен проводиться публично. Подобный конкурс поможет избежать лишних затрат на содержание государственной команды, которая бы делала анализы и соответствие законов к реальной ситуации.

● Законы должны быть прописаны ясно, с подробным раскрытием терминов, как например в Белорусии, с определением участников и их четким определением, или законов России, с четким определением технических терминов, что приводит с четкому представлению о предмете.

Законы должны быть максимально адаптированы к национальной среде и способствовать ее развитию, так как каждое государство имеет свою специфику, свои слабые и сильные стороны.

1. Комитет по регулированию общественных услуг РА, Решение от 3.12.2008 номер 661-Н, Правила, Пункты 1-5.
2. Закон о прибыли РА, от 30.09.1997, Глава 6, Раздел 1, Статья 39, Льготы резидента иностранных инвестиций.
3. Закон о таможен, Раздел 4, Глава 14, Правила определения таможенной стоимости.
4. Инкотермс 2000.
5. Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс 2000 года.
6. Соглашения об исключении двойного налогообложения, теория и практика, Издательство ЗАО “Элит Пресс”, 2006, тираж 500 экз., ст. 219-224, Решение правительства РА от 7.10.2004, номер 1398-Н
7. Таможенный кодекс Республики Армения, Глава 21 (Декларирование), Статья 131 (Декларант).
8. Таможенный кодекс Республики Армения, Глава 17 (Таможенные пошлины), Статья 107 (Импорт товаров иностранными лицами).
9. Таможенный кодекс Украины, Раздел 3 (Таможенное оформление), Глава 11 (Декларирование), Статья 87 (Декларанты).
10. Там же, Статья 88 (Обязанности декларанта).
11. Таможенный кодекс Республики Узбекистан, Раздел 4 (Таможенное оформление), Глава 11 (Декларирование), Статья 99 (Декларант).
12. Таможенный кодекс Республики Беларусь, Раздел 4 (Таможенное оформление), Глава 9 (Декларирование), Статья 172 (Декларант).
13. Таможенный кодекс Республики Казахстан, Раздел 9 (Таможенное оформление), Глава 26 (Декларирование), Статья 374 (Декларант).
14. Таможенный кодекс Кыргызской Республики, Раздел 7 (Таможенное оформление), Глава 48 (Декларирование), Статья 286 (Декларант).
15. Таможенный кодекс Украины, Раздел 11 (Таможенная стоимость товаров. Методы определения таможенной стоимости, Глава 47 (Методы определения таможенной стоимости товаров, которые импортируются на Украину, и порядок их применения), Статьи 266-273.
16. Инкотермс 2000.